

MARZO 2009

**Chile: Libertad
Económica 1860-2007**

Por: Cristián Larroulet V.*
Fernando Soto-Aguilar**

* Ingeniero Comercial, Pontificia Universidad Católica de Chile. Master of Arts, Universidad de Chicago. Profesor Investigador de la Facultad Economía y Negocios, Universidad del Desarrollo.
**Ayudante de Investigación. Libertad y Desarrollo.

INDICE

Resumen Ejecutivo	5
I. Introducción	6
II. ¿Qué Vamos a Medir?	6
III. Resultados	9
IV. Relación Histórica entre Libertad Económica y Desarrollo	11
V. Conclusiones	12
VI. Referencias Bibliográficas	12
VII. Anexo 1	15
VIII. Anexo 2	17

CHILE: LIBERTAD ECONÓMICA 1860-2007

En la presente investigación se ha construido un índice que permite evaluar la libertad económica que ha existido en el país desde 1860 hasta el año 2007.

Para efectuar este análisis se han definido indicadores que miden las políticas e instituciones que son clave para el desarrollo y que están considerados en otros estudios sobre libertad económica, como el Instituto Fraser y la Heritage Foundation, que ubican a Chile entre los quince países del mundo donde existe mayor libertad económica. Estos indicadores son: tamaño del gobierno, estado de derecho y respeto a los derechos de propiedad, inflación y dinero sano y libertad de comercio internacional.

Los resultados del estudio son concluyentes respecto a la existencia de tres grandes períodos en la historia económica del país. El primero se produce en el siglo XIX y muestra un persistente aumento en la libertad económica que concluye a comienzos del siglo XX. Luego, a partir de la segunda década del siglo XX se inicia una etapa de reducción de la libertad económica que alcanza su punto menor en 1973. Finalmente podemos observar la reversión de esta tendencia con el nuevo aumento de la libertad económica, proceso que se mantiene en forma sistemática hasta el año 2007, fecha de término del estudio.

En la segunda parte de la investigación se relaciona la libertad económica con los porcentajes de pobreza de cada periodo y el aumento del PIB per cápita, concluyéndose que los períodos de mayor nivel del índice de libertad económica han coincidido con aquellos de mayor desarrollo y progreso del país.

CHILE: LIBERTAD ECONÓMICA 1860-2007

I. Introducción

El crecimiento económico se explica fundamentalmente por la acumulación de factores de producción y su utilización más eficiente. Ello se logra a través de incrementos del stock de capital mediante aumentos en la tasa de inversión. Asimismo por un mayor número de personas dispuestas a trabajar y que lo hagan mejor gracias a su capital humano.

Pero eso no es todo, se trata de que esos factores: trabajo y capital lo hagan mejor, es decir, sean más productivos. Por lo tanto, se requiere de mercados libres, derecho de propiedad, estado de derecho y políticas de equilibrio macroeconómico¹. En suma libertad económica. Cuando existen políticas e instituciones que promueven esos elementos los países a lo largo de sus historias han alcanzado el desarrollo.

Para medir la libertad económica se requiere de la construcción de un indicador. Existen dos institutos que realizan dicha tarea en el mundo, el Instituto Heritage de Estados Unidos y el Instituto Fraser de Canadá, los cuales pese a usar metodologías algo distintas evalúan el comportamiento de libertad económica de los países y los clasifican según la calificación que reciban.

Nuestro país, Chile, no está ajeno a la evaluación de estos indicadores; es más, se encuentra actualmente dentro de los quince países que presentan una mayor libertad económica según dichos institutos. Pero ¿siempre nos hemos comportado de tal manera? ¿Cuál ha sido la libertad económica de Chile a lo largo de su

historia? Éstas son preguntas que vale la pena cuestionarse y buscar alguna respuesta, especialmente si consideramos que en nuestro país han existido diversos modelos económicos y políticas.

Con este propósito, se presenta a continuación un estudio que evalúa la libertad económica que ha tenido Chile a lo largo de su historia, desde 1860 hasta 2007. Para efectuar este análisis se definirán indicadores que miden las políticas e instituciones que son clave para el desarrollo y que están consideradas en los estudios de libertad económica. En la segunda parte relacionamos la libertad económica con variables que miden bienestar económico.

II. ¿Qué Vamos a Medir?

Cinco áreas fundamentales utiliza el Instituto Fraser para construir el índice y medir el grado de libertad económica: (1) tamaño del gobierno, (2) estado de derecho y la seguridad de los derechos de propiedad; (3) baja inflación o el acceso a dinero sano; (4) la libertad de comercio internacional, y (5) la regulación del crédito, el trabajo y los negocios. Cada una de estas áreas, según la fórmula que presenta obtiene un valor entre 0 y 10; posteriormente se promedia el puntaje de cada área para obtener el valor final del índice de libertad para cada año determinado.

Las cinco áreas tienen un fundamento sólido en la explicación del crecimiento y la prosperidad económica, por cuya razón han sido seleccionadas para evaluar la calidad de las instituciones y las políticas económicas utilizadas.

En primer lugar, el tamaño de gobierno es un indicador del rol que el Estado realiza en la economía y el espacio que le

¹ Larroulet, Cristián, "Políticas Públicas para el Desarrollo". Estudios Públicos 91, (Invierno 2003). Pp.162-163.

Cuadro N° 1: Índice de Libertad Económica según Instituto Fraser y Fundación Heritage

Instituto Fraser			Fundación Heritage		
	País	Puntuación		País	Puntuación
1	Hong Kong	8,94	1	Hong Kong	90,0
2	Singapur	8,57	2	Singapur	87,1
3	Nueva Zelanda	8,28	3	Australia	82,6
4	Suiza	8,20	4	Irlanda	82,2
5	Reino Unido	8,07	5	Nueva Zelanda	82,0
6	Chile	8,06	6	EEUU	80,7
7	Canadá	8,05	7	Canadá	80,5
8	Australia	8,04	8	Dinamarca	79,6
9	EEUU	8,04	9	Suiza	79,4
10	Irlanda	7,92	10	Reino Unido	79,0
11	Estonia	7,89	11	Chile	78,3
12	Islandia	7,80	12	Holanda	77,0
13	Dinamarca	7,78	13	Estonia	76,4
14	Finlandia	7,69	14	Islandia	75,9
15	Austria	7,66	15	Luxemburgo	75,2

Fuente: Gwartney, James, Lawson, Robert. "Economic Freedom of the World: 2008 Annual Report, 2008". The Heritage Foundation, The Wall Street Journal, 2009 Index of economic Freedom, <http://www.heritage.org/index/TopTen.aspx>.

deja a la iniciativa privada para realizar su aporte. Países con un sistema democrático y escasa corrupción, donde el Estado no le extrae excesivamente, a través de impuestos u otros instrumentos, recursos a los privados, es señal de posesión de buenos estímulos para la inversión e innovación. A pesar de eso, el estado igualmente debe proveer de bienes públicos, además de la fiscalización, protegiendo a los consumidores de los monopolios y minimizando las externalidades negativas.

Luego, la estructura jurídica y política para disponer de un Estado de derecho que respete la propiedad privada también juega un rol clave en el crecimiento económico. La existencia y el respeto de los derechos de propiedad incitan al ahorro, a la inversión y a la confianza en las instituciones financieras². Entre mayor confianza exista en dichas instituciones, mayores serán los depósitos y la cantidad de inversión del país. A la vez, el reflejo de una apropiada estructura jurídica y derechos de propiedad llevan a ver desde el extranjero una buena oportunidad de inversión en el país, lo que se traducirá en aumentos de la producción interna.

La baja inflación o el acceso al dinero sano logrado con las políticas macroeconómicas adecuadas resultan fundamentales para la inversión, el empleo y la

productividad. Una política macroeconómica estable que busca el equilibrio en las cuentas fiscales y monetarias, a la vez de proveer una adecuada financiación de cuentas externas, da seguridad sobre la estabilidad en la variación de los precios estimulando el emprendimiento. Por otra parte, la libertad en el comercio internacional permite a los países desarrollarse sobre la base de sus ventajas comparativas. Así se especializan en la producción y exportación de bienes y servicios que les resultan ser más baratos y de mejor calidad. Además se aprovechan las economías de escala, debido al aumento de los volúmenes de producción gracias a la entrada en los mercados internacionales, lo que también produce la incorporación de nuevas tecnologías y la estimulación de la competencia.

Finalmente, la excesiva regulación en el mercado del crédito, laboral y negocios puede estancar el crecimiento económico a través de la cantidad de reglamentos que limitan la entrada en los mercados y la intervención en la libertad de participar en el intercambio voluntario. Las regulaciones excesivas o mal diseñadas en el mercado del crédito impiden la buena asignación de recursos y dificultan la competencia, desalentando la inversión.

Las excesivas o erróneas regulaciones al mercado del trabajo frenan los acuerdos libres entre trabajadores y empleadores. Un mercado laboral con escasa y buena regulación promueve una mayor circulación del trabajo, la calidad en los trabajadores y un mejor capital humano. Con respecto a las regulaciones al mercado de negocios, los

² Olson, Mancur, "Poder y Prosperidad. La Superación de las Dictaduras Comunistas y Capitalistas". Siglo XXI Editores, Argentina. Abril 2001.

países con menor burocracia y procedimientos para iniciar una empresa incentivan a la inversión, ya que poseen menos costos de iniciación y mayor libertad frente a la innovación³.

De esta manera las variables mencionadas se relacionan con libertad económica, y cuando ésta es mayor se produce un mejor ambiente para el emprendimiento, la innovación, el trabajo y la inversión, posibilitando el desarrollo.

Para la construcción del Índice de Libertad Económica 1860 – 2007 para nuestro país utilizaremos los conceptos ya señalados, pero agrupados en cuatro variables a raíz de la limitación de datos históricos.

Es por ello, que elaboraremos nuestro índice considerando: (1) tamaño del gobierno, (2) un indicador que permite apreciar el nivel del estado de derecho y la seguridad de los derechos de propiedad; (3) la inflación o el acceso al dinero sano y (4) la libertad de comercio internacional.

1) **Tamaño de Gobierno:**

En su medición utilizaremos una metodología para obtener el gasto fiscal incluyendo consumo, inversión y transferencias como porcentaje del PIB.

La calificación de este componente es igual a: $(V_{\text{máx}} - V_i) / (V_{\text{máx}} - V_{\text{mín}})$ multiplicado por 10. El V_i es la proporción del gasto fiscal de cada año. Para establecer $V_{\text{máx}}$ y $V_{\text{mín}}$, estos son obtenidos según los valores máximo y mínimo de toda la serie del período 1860 - 2007, obteniendo así un $V_{\text{máx}}$ de 33 y un $V_{\text{mín}}$ de 4.

Los períodos con una mayor proporción de los gastos del gobierno reciben puntuaciones más bajas, ya que significan impuestos y regulaciones más significativas que limitan el emprendimiento.

2) **Estado de Derecho y Respeto a los Derechos de Propiedad:**

Como no poseemos una serie histórica de indicadores

³ Gwartney, James; Lawson, Robert. "Economic Freedom of the World: 2008 Annual Report, 2008. Pp 6-7.

para medir esta variable⁴, utilizaremos un indicador que según la literatura especializada⁵ permite apreciarla en forma indirecta. Se trata de medir la confianza de los agentes económicos en las instituciones bancarias a través de la observación del porcentaje de los depósitos en la oferta monetaria. En otras palabras se calcula un índice de calidad institucional que mide la relación:

$$(M2 - C) / M2$$

siendo M2 el dinero privado y C el circulante.

Luego, para ser consistente con nuestro índice realizaremos el mismo procedimiento que realizamos para obtener el tamaño de gobierno: usaremos la fórmula $(V_{\text{máx}} - V_i) / (V_{\text{máx}} - V_{\text{mín}})$ multiplicado por 10. Por su parte, los valores $V_{\text{máx}}$ y $V_{\text{mín}}$ son fijados en 0,99 y 0,04, respectivamente, los cuales son obtenidos de la serie correspondiente en el período 1860 - 2007. Así obtenemos un valor entre 0 y 10, para poder ponderarlo posteriormente con los otros componentes y lograr nuestro índice de libertad. La idea detrás de este indicador es que la forma en que se mantienen los activos financieros depende de cómo estén establecidos los derechos de propiedad. Cuando los agentes económicos creen que están operando en un contexto estable, en el que los derechos de propiedad están bien definidos y garantizados, no es riesgoso mantener los activos en las cuentas de depósito y, en consecuencia, poseer efectivo se convierte en una opción menos atractiva. Por lo tanto, la proporción de depósitos en la oferta monetaria tenderá a aumentar. Mejor cumplimiento de los derechos fomentará la inversión y, por tanto, conducirá a una mayor tasa de crecimiento. La situación contraria, donde es riesgoso mantener dinero en las instituciones financieras, es provocada por una mala delineación de la estructura institucional⁶.

Así, el indicador tenderá a aumentar cuando los agentes económicos tienen confianza en que los contratos serán respetados y se llevarán a cabo en un entorno que se

⁴ Actualmente se utilizan indicadores como la independencia judicial, la imparcialidad de los tribunales, la integridad del sistema jurídico, el cumplimiento legal de los contratos y la regulación sobre las restricciones a la venta de bienes de propiedad para medir el grado de protección que las leyes brindan a los derechos de propiedad privada y el grado en que el gobierno las hace cumplir; pero estas variables no presentan series muy antiguas para poder ser utilizadas en el análisis que pretendemos realizar.

⁵ Clague, Christopher; Philip Keefer Stephen Knack, and Mancur, Olson. "Contract-Intensive Money: Contract Enforcement, Property Rights, and Economic Performance", *Journal of Economic Growth* 4 (1999), pp 181-211.

⁶ Prados de la Escosura, Leandro; Sanz Villarroya Isabel. "Contract Enforcement and Argentina's Long-Run Decline". *Universidad Carlos III de Madrid. Working Paper in Economic History, Septiembre 2006. p. 3.*

considera seguro; es decir, existirá una mayor proporción del dinero como depósito.

3) Inflación o Dinero Sano:

A través de este componente trataremos de medir las políticas macroeconómicas implementadas durante los períodos analizados, por lo que utilizaremos el índice de precios del consumidor (IPC) para la obtención de la inflación de cada año.

Los valores entre cero y diez los obtenemos de la siguiente fórmula: $(V_{\text{máx}} - V_i) / (V_{\text{máx}} - V_{\text{mín}})$ multiplicado por 10. V_i representa la tasa de inflación como valor absoluto durante el año correspondiente. Los valores $V_{\text{máx}}$ y $V_{\text{mín}}$ se establecieron en 606% y 0%, respectivamente, por lo que entre menor sea la inflación mayor será su calificación. Los períodos que consigan alcanzar la estabilidad de precios obtienen una calificación de 10. Por otra parte, cuando la tasa de inflación se mueve hacia el máximo de la serie, la calificación de este componente se mueve hacia cero.

4) Libertad de Comercio Internacional:

En este componente tratamos de medir la política comercial que ha llevado el país a lo largo de sus años. Así evaluamos los niveles de aranceles y de trabas que han tenido las importaciones y exportaciones.

Con este fin fijamos nuestra fórmula para representar dichos valores, de cuya forma obtenemos los valores entre 0 y 10. Así utilizamos la ponderación obtenida a través de las exportaciones (X) más las importaciones (M) como porcentaje del PIB. Luego obtenemos los valores entre 0 y 10 mediante la fórmula $(V_{\text{máx}} - V_i) / (V_{\text{máx}} - V_{\text{mín}})$ multiplicado por 10, donde V_i lo estableceremos como $1 - (X + M) / \text{PIB}$. Por su parte, los valores $V_{\text{máx}}$ y $V_{\text{mín}}$ son fijados en 0,82 y 0,13, respectivamente, los cuales son obtenidos a través de la serie de valores 1860 - 2007.

Entre mayor sea la libertad comercial con el resto del mundo, mayor será el fomento a exportar e importar, por lo que la calificación también será elevada.

III. Resultados

En el Gráfico N° 1 se muestra la evolución del índice a partir de 1860 hasta nuestros días. Claramente se aprecian tres grandes tendencias. La primera se produce en el siglo XIX y muestra un persistente aumento en la libertad económica que concluye a comienzos del siglo XX. Luego a partir de la segunda década del siglo XX comienza un período de

Gráfico N° 1: Índice de Libertad Económica

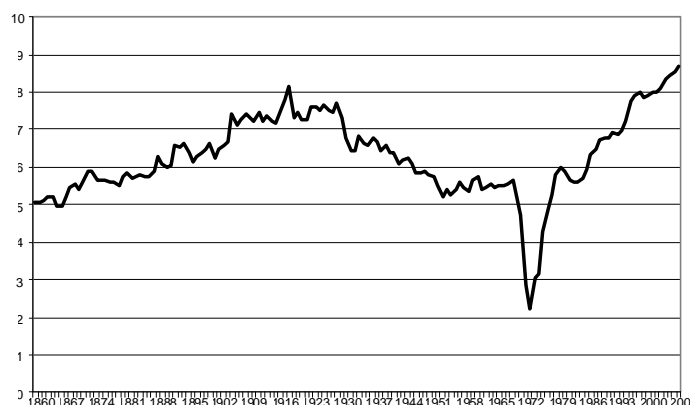


Gráfico N° 2: Libertad Económica



reducción en la libertad económica que alcanza su mínimo en 1973, y finalmente a partir de ese año se revierte la tendencia, aumentando la libertad económica en forma sistemática hasta estos días.

El Gráfico N° 2 muestra que para los períodos donde se comparten resultados el índice de libertad económica que se ha elaborado con el índice realizado para Chile por el Instituto Fraser (1970, 1975, 1980, 1985, 1990, 1995, 2000 – 2006) son bastante similares. Valida la metodología para elaborar nuestro índice el hecho que la correlación entre ambos es de 0,95. La correlación en los períodos comunes con el índice elaborado por la Heritage Foundation (1995 – 2007) es de 0,83. Ambos resultados, por lo tanto, son muy similares.

Decíamos que el índice muestra claramente tres períodos en la historia nacional. A continuación se presentará un análisis detallado de cada uno.

Primer Período (1860 – 1918):

Durante este período se observa un crecimiento de las calificaciones del índice a medida que avanzamos en los años, así pasamos de tener un valor de 5,08 puntos para el año 1860 hasta obtener 8,16 puntos en el año 1918, lo que finalmente se traduce en un promedio de 6,22 puntos en nuestro índice de libertad económica.

- **Tamaño de Gobierno.** El tamaño del gobierno aumenta con el tiempo y llega a poseer un promedio de 9,42% sobre el PIB, lo que lleva a tener un promedio de 8,13 puntos en la calificación del índice de libertad.
- **Derecho de Propiedad.** Este indicador muestra un alza desde 5,0 hasta 8,08 en 1918. Existe un alza en la confianza que se ve reflejado en el aumento de depósitos a la vista y a plazo, llegándose a obtener puntos bastante altos en el índice entre los años 1906 y 1923 (cerca de 8).
- **Inflación.** La inflación es bastante baja, alcanzando un promedio de 3,33% entre los años 1860 y 1918, lo que se traduce en un promedio a nivel del índice de 8,89 puntos.
- **Libertad de Comercio Internacional.** Por otra parte también existe un alza por parte de las exportaciones e importaciones en relación al PIB. Asimismo la tasa arancelaria promedio es de un 20% que fluctúa entre un máximo de 27,8% en

1882 y un mínimo de 11,7% en 1894.

El índice de estas variables sobre PIB aumenta desde valores cercanos a 0 hasta 5,42, lo que se traduce en un aumento del índice de libertad.

Segundo Período (1919 – 1973):

En este período se aprecia una baja considerable en las calificaciones que entrega el índice de libertad económica para estos años, partiendo en 1919 con un puntaje de 7,33 para luego disminuir hasta alcanzar el mínimo de toda la serie analizada en el año 1973, lo que corresponde a tan sólo 2,23 puntos en el índice.

- **Tamaño de Gobierno.** Aumenta el tamaño del gobierno desde un valor 6,77% del gasto sobre PIB en 1919 hasta un 32,34% en 1972. En este período es principalmente el rol del Estado el que es modificado y, a su vez, el modelo económico, lo que lleva a un cambio en la gran mayoría de las variables que obtenemos en nuestro estudio, pasando de poseer 9,05 puntos en su calificación a tan sólo 0,22 puntos en 1972.
- **Derecho de Propiedad.** Se estatizó parte de las industrias nacionales y a pesar de la creación del Banco Central, de la aprobación de una ley bancaria y monetaria en 1925, las puntuaciones del subíndice cayeron hasta alcanzar una calificación de 4,83 en 1972 y un promedio de 6,99 puntos. Debido al cambio del sistema económico se redujo la confianza en las instituciones.
- **Inflación.** Otro componente que influye en los resultados de estos años es el gran aumento de la inflación en comparación al período anterior. Ésta alcanzó en promedio a 33,7%, obteniendo su punto más alto en 1973 con un 606%.
- **Libertad de Comercio Internacional.** Uno de los puntos más significativos en los resultados de estos períodos es la política comercial que se estableció. A principios del siglo XX ya se hacían sentir los efectos de la caída del precio del salitre y de la enfermedad holandesa producida por los efectos del salitre. Esto, más el proteccionismo impulsado por la crisis de 1929, generaron presiones para cerrarse al comercio exterior. Además la influencia para cambiar a un sistema de sustitución de importaciones llevaron a que la economía se cerrara, reduciendo categóricamente el índice de libertad.

Tercer Período (1974 – 2007):

En este último período se aprecia una gran diferencia con respecto a los años anteriores. Durante este período observamos un alza constante en los valores que toma nuestro índice de libertad económica, pasando de tener una calificación cercana a 3,07 en 1974 a una calificación alrededor de 8,67 en el 2007.

- **Tamaño de Gobierno.** El gasto fiscal alcanzó en promedio un 21,36% del PIB en este último período que analizamos, lo que lleva a un promedio de 4,01 puntos en el índice de libertad. El cambio del rol del Estado, al pasar de ser un planificador central a un Estado subsidiario, permite ampliar la libertad económica.
- **Derecho de Propiedad.** Durante este período es donde se obtiene el promedio más elevado del subíndice con un valor de 8,65, llegando a obtener una calificación de 9,92 en el 2007, una cifra bastante elevada incluso para países desarrollados. Claramente los consumidores han decidido mantener sus activos financieros en las instituciones gracias a la aplicación de políticas públicas que permite un estado de derecho que protege a la propiedad privada.
- **Inflación.** Las políticas macroeconómicas gradualmente van teniendo éxito, ya que en la última década se observa una tasa de inflación de las más bajas y controladas que ha tenido Chile en su historia. Durante este período el promedio inflacionario fue de 42,86%, pero a pesar de ello se logró pasar de obtener una inflación del 369% en 1974 a tan solo a una de 2,6% el 2007.
- **Libertad de Comercio Internacional.** El componente que sí destaca sobre cualquier otro de este análisis es la política comercial llevada a cabo. La libertad en el comercio internacional es significativa, gracias a la apertura unilateral y la gran cantidad de tratados de libre comercio. El arancel promedio se reduce a sólo alrededor de un 2% en promedio. Durante este período el porcentaje de exportaciones e importaciones sobre PIB pasó de ser 26,2 en el 1974 a ser 86,3 en el 2007.

IV. Relación Histórica entre Libertad Económica y Desarrollo

Claramente los índices que se obtuvieron son una buena manera de evaluar el comportamiento y bienestar del país. Así, al igual como el estudio realizado por el Instituto Fraser donde evaluó las calificaciones obtenidas para cada país y las comparó con sus niveles de pobreza⁷, en este trabajo también se comparan algunos datos obtenidos con los porcentajes de pobreza para cada período. Como se aprecia en el Cuadro N° 2 y en el Gráfico N° 3 la correlación entre libertad económica y pobreza es de -0,91. Esto significa que en el período entre 1960 y 2006 el aumento en 10 por ciento del índice de libertad económica está acompañado de una disminución en un 9,1 por ciento del porcentaje de pobreza.

Otro análisis que podemos realizar con los datos obtenidos en el estudio es comparar nuestro índice de libertad en relación al comportamiento que tiene el PIB per cápita chileno frente a otros países relevantes, como es el caso de EEUU.

Cuadro N° 2: Correlación entre Pobreza y Libertad Económica

Años	% de Pobreza	Índice de Libertad
1960	48	5,65
1965	46	5,45
1970	42	5,21
1975	51,5	3,14
1980	41,5	5,98
1985	48	5,72
1987	45	6,34
1990	37,5	6,78
1992	32,6	6,93
1994	27,5	6,97
1996	23,2	7,77
1998	21,7	7,98
2000	20,6	7,90
2003	18,8	8,10
2006	13,7	8,53

⁷ Gwartney, James; Lawson, Robert. "Economic Freedom of the World: 2008 Annual Report", Chapter 2: Economic Freedom and World Poverty. Fraser Institute, 2008.

Gráfico N° 3: Índice de Libertad e Índice de Pobreza

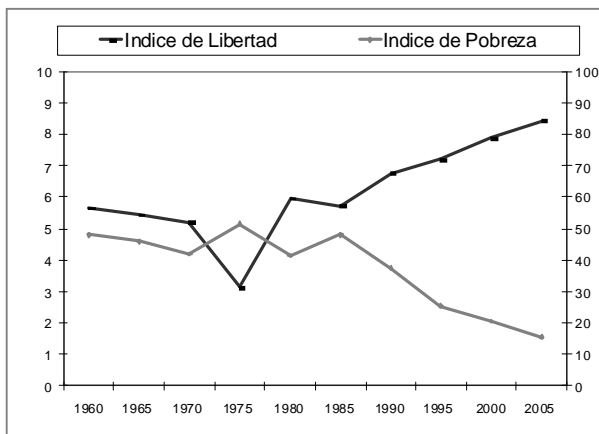
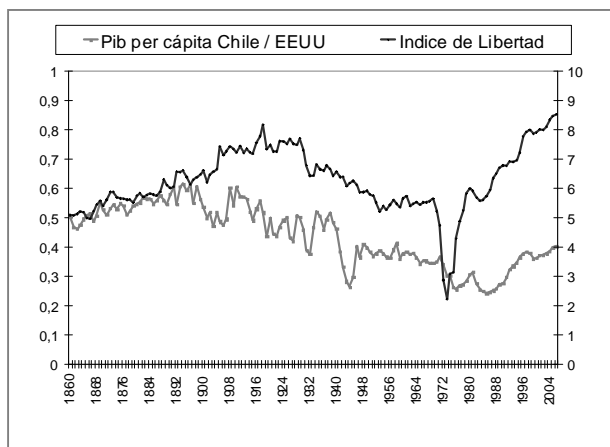


Gráfico N° 4: PIB per cápita Chile/EEUU e Índice de Libertad Económica



Fuente: Castro, Rodrigo. Estimaciones de Niveles de Pobreza. Mimeo. Libertad y Desarrollo, 2008.

El Gráfico N° 4 muestra que en los períodos donde el índice de libertad aumenta su calificación, aumenta la relación de PIB per cápita chileno frente al norteamericano. Es decir, el nivel económico y bienestar del país están estrechamente relacionados al grado de libertad económica. Se observa un estancamiento del PIB per cápita chileno en relación al de EEUU durante los años 1918 a 1990⁸.

⁸ Lüders, Rolf, "Crecimiento Económico de Chile: Lecciones de la Historia". Administración y Economía, UC. Número 64, 2007, pp.11-15.

V. Conclusiones

Se ha elaborado un índice de libertad económica para el período 1860 – 2007 que permite distinguir claramente tres períodos en la historia de Chile. En dos de ellos el índice de libertad aumenta, aunque en el período comprendido entre 1974 y 2007 existe un gran crecimiento de las calificaciones del índice, mientras que en el período entre 1860 y 1918 existe un crecimiento más paulatino con una tendencia más estable, pero con buenas calificaciones por parte del índice.

Por otra parte, tenemos un período entre los dos señalados anteriormente, que va entre 1919 y 1973, el cual muestra una sistemática disminución en las calificaciones del índice de libertad económica.

Como se muestra y no es extraño a la luz de lo que indica la historia económica, los períodos de mayor nivel del índice de libertad económica coinciden con un mayor progreso.

VI. Referencias Bibliográficas

- Olson, Mancur, "Poder y Prosperidad. La Superación de las Dictaduras Comunistas y Capitalistas", Siglo XXI Editores, Argentina, Abril 2001.
- Larroulet, Cristián, "Políticas Públicas para el Desarrollo", Estudios Públicos 91, invierno 2003.
- Gwartney, James, Lawson, Robert. "Economic Freedom of the World: 2008 Annual Report", Economic Freedom Network, Canadá 2008.
- Clague, Christopher, Philip Keefer, Stephen Knack, and Mancur, Olson. "Contract-Intensive Money: Contract Enforcement, Property Rights, and Economic Performance". Journal of Economic Growth 4, Kluwer Academic Publishers, Boston, Junio 1999, pp. 185-211.
- Prados de la Escosura, Leandro, Sanz Villarroya, Isabel, "Contract Enforcement and Argentina's Long-Run Decline", Universidad Carlos III de Madrid, Working Paper in Economic History, Septiembre 2006.

- Lüders, Rolf, "Crecimiento Económico de Chile: Lecciones de la Historia". Administración y Economía UC", número 64, 2007, pp. 11-15.

- Kane, Tim, Holmes, Kim R., O'Grady, Mary Anastasia, 2007 Index of Economic Freedom, The Heritage Foundation, The Wall Street Journal, Estados Unidos 2007.

Series y Datos:

- Variación de pesos traídos a otro período desde 1810 hasta 1995: Braun, Juan, Braun, Matías, Briones, Ignacio, Díaz, José, Economía Chilena 1810-1995. Estadísticas Históricas. Documento de Trabajo N°187, Instituto de Economía de la Universidad Católica, Enero 2000, pp. 100-103.

- Variación de pesos traídos a otro período desde 1995 hasta 2007: Banco Central de Chile, Boletín Mensual, Volumen 81 N° 970, Diciembre 2008, p. 289.

Tamaño de Gobierno:

Serie Gasto Fiscal como ley de presupuesto:

1833 – 1995: Wagner, Gert, Jofré, José, Lüders, Rolf, Economía Chilena 1810-1995. Cuentas Fiscales. Documento de Trabajo N°188, Instituto de Economía de la Universidad Católica, Diciembre 2000 pp. 461-463.

1996 – 2007: Gobierno de Chile, Ministerio de Hacienda, Dirección de Presupuesto, Estado de Operaciones de Gobierno: 1990-2007 Gobierno Central Total, <http://www.dipres.cl/572/propertyvalue-15494.html>.

Serie PIB:

1810 – 1995: Braun, Juan, Braun, Matías, Briones, Ignacio, Díaz, José, Economía Chilena 1810-1995. Estadísticas Históricas. Documento de Trabajo N°187, Instituto de Economía de la Universidad Católica, Enero 2000, pp. 23-26.

1996 – 2007: Banco Central de Chile, Base de Datos Estadísticos, Cuentas Nacionales, <http://si2.bcentral.cl/Basededatoseconomic>

os.951_455.asp?f=A&s=PibOrDsTc_A_Em1.

Política Macroeconómica:

Serie IPC:

1810 – 1995: Braun, Juan, Braun, Matías, Briones, Ignacio, Díaz, José, Economía Chilena 1810-1995. Estadísticas Históricas. Documento de Trabajo N°187, Instituto de Economía de la Universidad Católica, Enero 2000, pp. 100-103.

1996 – 2007: Banco Central de Chile, Boletín Mensual, Volumen 81 N° 970, Diciembre 2008, p. 289.

Política Comercial Internacional:

Serie Exportaciones e Importaciones:

1810 – 1995: Braun, Juan, Braun, Matías, Briones, Ignacio, Díaz, José, Economía Chilena 1810-1995. Estadísticas Históricas. Documento de Trabajo N°187, Instituto de Economía de la Universidad Católica, Enero 2000, pp. 151-154.

1996 – 2007: Banco Central de Chile, Base de Datos Estadísticos, Cuentas Nacionales, http://si2.bcentral.cl/Basededatoseconomicos/951_713.ASP?cap=030

Serie PIB:

1810 – 1995: Braun, Juan, Braun, Matías, Briones, Ignacio, Díaz, José, Economía Chilena 1810-1995. Estadísticas Históricas. Documento de Trabajo N°187, Instituto de Economía de la Universidad Católica, Enero 2000, pp. 23-26

1996 – 2007: Banco Central de Chile, Base de Datos Estadísticos, Cuentas Nacionales, http://si2.bcentral.cl/Basededatoseconomicos/951_455.asp?f=A&s=PibOrDsTc_A_Em1.

Derecho de propiedad:

Serie C y M2:

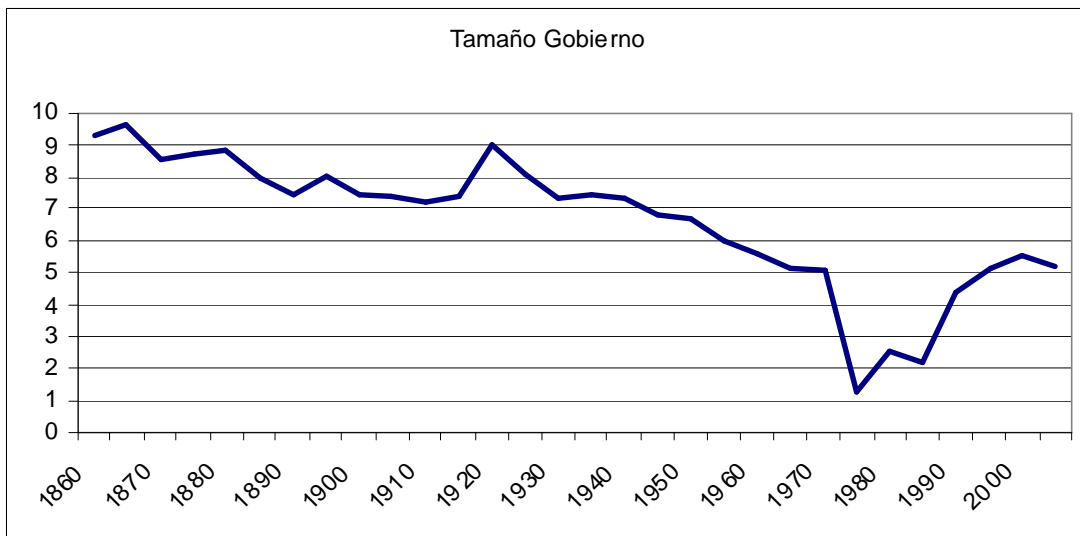
1860 – 2000: Jęftanovic, Pedro, Jofré, José, Lüders, Rolf, Paglia, Marcelo, Economía Chilena 1860-

2000. Estadísticas Monetarias. Documento de Trabajo N°189, Instituto de Economía de la Universidad Católica, Abril 2003, pp. 82-84.

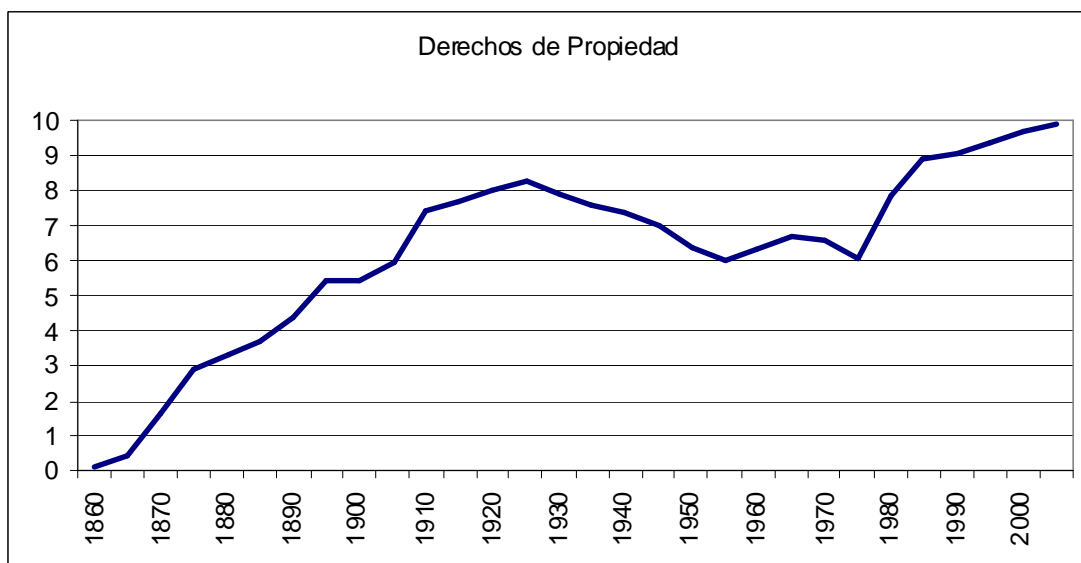
2001 – 2007: Banco Central de Chile, Base de Datos Estadísticos, Agregados Monetarios
http://si2.bcentral.cl/Basededatoseconomicos/951_417.asp?LlamadaPortada=SIDury

VII. Anexo 1

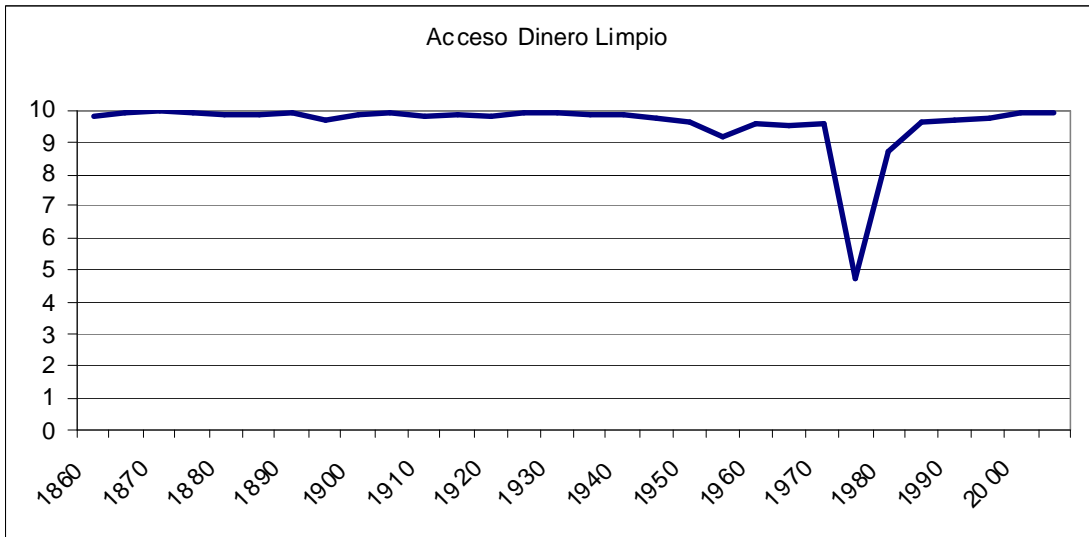
A continuación se presentan los gráficos según promedio móvil a cinco años junto a algunos datos relevantes de cada uno de los componentes para la elaboración del índice de libertad económica a lo largo de la historia de Chile.



Años	Promedio%	Promedio Índice	Valor Máximo	Valor Mínimo
1860 -1918	9,423	8,130	9,909	6,424
1919 -1973	14,585	6,350	9,045	0,027
1974 -2007	21,363	4,013	5,831	0,669



Años	Promedio%	Promedio Índice	Valor Máximo	Valor Mínimo
1860 - 1918	0,43676	4,49219	8,18175	0,09195
1919 - 1973	0,67380	6,98734	8,46582	4,97995
1974 - 2007	0,86478	8,99769	9,91981	6,12920



Años	Promedio%	Promedio Índice	Valor Máximo	Valor Mínimo
1860-1918	3,328	9,892	9,999	9,497
1919-1973	33,694	9,436	10,000	0,000
1974 - 2007	41,864	9,309	9,982	3,909



Años	Promedio%	Promedio Índice	Valor Máximo	Valor Mínimo
1860 -1918	0,342	2,348	5,419	0,100
1919 - 1973	0,296	1,678	6,086	0,074
1974 - 2007	0,470	4,203	9,894	1,163

VIII. Anexo 2

A continuación se presentan los gráficos de cada uno de los componentes del índice según su calificación obtenida en cada uno de los períodos.

